
DELEGADO (A) DE VENTAS

Ref.: DV_CAT

Nuestro cliente, compañía perteneciente a un importante grupo biotecnológico, necesita incorporar:

- DELEGADO (A) de VENTAS ZONA CATALUÑA-

Los candidatos (as) han de cumplir los siguientes REQUISITOS:

- i) Formación preferiblemente relacionada con las Ciencias de la Salud (no se descartará ninguna otra).
- i) Conocimientos informáticos (CRM, Herramientas de reporting y Microsoft Office)
- i) Pensamos en un (a) candidato (a) con ganas de aprender y desarrollarse, con habilidades de comunicación, empatía, autonomía, ambición y gran orientación al logro de objetivos.
- i) Coche propio y disponibilidad para viajar

Se VALORARÁ:

- i) Experiencia comercial y conocimiento del sector o afines: distribución farmacéutica, productos químicos, parafarmacia, clínicas, visita médica, etc.

El candidato (a) seleccionado, en dependencia de la Dirección Comercial, se RESPONSABILIZARÁ de la gestión comercial de las Clínicas en la zona de BARCELONA y TARRAGONA, con los OBJETIVOS de introducir la marca, detectar oportunidades de negocio y participar activamente en el lanzamiento de nuevos productos.

El candidato (a) deberá lograr los objetivos de penetración en el mercado y ser capaz de entender su comportamiento, convirtiéndose para ello en una persona de confianza y referencia de la Compañía para los clientes de su zona.

Se OFRECE:

- i) La posibilidad de iniciar una atractiva carrera profesional en un proyecto laboral sólido y en una compañía líder en el sector Biotecnológico.
- i) Paquete salarial compuesto por fijo + variable (incentivos), dietas, Kms, Teléfono móvil y equipo informático.
- i) Formación, capacitación y puesta a disposición de todas las herramientas necesarias para un buen desempeño de su trabajo.

-GARANTIZAMOS ABSOLUTA CONFIDENCIALIDAD A TODOS LOS CANDIDATOS(AS)-

Interesados enviar CV con foto y breve carta de presentación a :

info@potenziaconsultores.com

www.potenziaconsultores.com



CONECTAMOS PERSONAS
