
DELEGADOS (AS) COMERCIALES

Ref.: DEL_COM

Seleccionamos para nuestro cliente, filial de importante grupo biotecnológico, para **MADRID, BARCELONA, VALENCIA, ALICANTE Y VIGO**

- DELEGADOS (AS) COMERCIALES -

Los candidatos (as) han de cumplir los siguientes REQUISITOS:

- i) Formación preferiblemente relacionada con las Ciencias de la Salud, Auxiliar Técnico Veterinario, Veterinaria, Farmacia, Biología o similar (no se descartará ninguna otra).
- i) Conocimientos informáticos a nivel usuario (CRM, Herramientas de reporting, Microsoft Office, etc.)
- i) La persona que opte a esta posición ha de ser capaz de transmitir pasión y amor por los animales.
- i) Pensamos en un (a) candidato (a) con ganas de aprender y desarrollarse, con habilidades de comunicación, empatía, autonomía, ambición y gran orientación al logro de objetivos.
- i) Coche propio y disponibilidad para viajar

Se VALORARÁ:

- i) Experiencia comercial y conocimiento del sector o afines: distribución zoonosanitaria, farmacéutica, productos químicos, etc.

El candidato (a) seleccionado, en dependencia de la Dirección Comercial, se RESPONSABILIZARÁ de la gestión comercial de una cartera de Clínicas Veterinarias en la zona asignada, con el OBJETIVO de introducir la marca de productos nutracéuticos, detectar necesidades y participar activamente en el lanzamiento de nuevos productos, así como en el estudio del mercado y su comportamiento, convirtiéndose para ello en una persona de confianza y referencia de la Compañía, para los clientes de su zona.

El candidato (a) contará con una cartera de posibles clientes de origen, pero tendrá que ampliarla utilizando para ello las técnicas de prospección y apertura de negocio que sean necesarias.

Se OFRECE:

- i) La posibilidad de iniciar una atractiva carrera profesional en un proyecto laboral sólido y en una compañía líder en su segmento.
- i) Contrato temporal con posibilidad de indefinido una vez superado el periodo de prueba. Paquete salarial compuesto por fijo + variable (incentivos), dietas, Kms, Teléfono móvil y equipo informático.
- i) Formación, capacitación y puesta a disposición de todas las herramientas necesarias para un buen desempeño de su trabajo.

-GARANTIZAMOS ABSOLUTA CONFIDENCIALIDAD A TODOS LOS CANDIDATOS(AS)-

Interesados enviar CV con foto y breve carta de presentación a :

info@potenziaconsultores.com

www.potenziaconsultores.com



CONECTAMOS PERSONAS
